



## Das Erfolgsprogramm für Leadership in Vertrieb und Verkauf

### MOBILE CERT. SALES MANAGER

Sales wird neu definiert! Was gestern funktionierte, ist morgen wirkungslos. Der technologische, gesellschaftliche und wirtschaftliche Wandel sind Treiber für den Vertrieb. Sales Manager sind mehr als Coach und Leader Ihrer Salespeople, denn als klassische Führungskraft gefordert.

### VERTRIEBSERFOLG BRAUCHT LEADERSHIP.

Für bessere Beziehungen, für bessere Ergebnisse, für bessere Verkaufsprozesse und mehr Freude. Coachen, Führen, Motivieren – die neuen Kernkompetenzen in einem Success Programm für ein besseres Business.

### MOBILE ERFOLGSPROGRAMME SIND MEHR ALS EIN TRAINING.

Lernen Sie

- in 4 Sessions á 3 Tage in der Gruppe
- zu Hause online mit dem modernen Mobile WebCoach
- in der optionalen 2 tägigen Masterclass überzeugend zu präsentieren

### LERNEN UND TRAINIEREN WAS IM MODERNEN VERTRIEB WIRKLICH GEBRAUCHT WIRD

Sie erweitern Ihre Fach- und Führungskompetenzen, erlernen wirkungsvolle Methoden des Leaderships in Sales und wie Sie ihre Persönlichkeit wirkungsvoll einbringen.

Mehr Infos unter [mobile-gmbh.com/ausbildung-vertriebsleiter-verkaufsleiter](http://mobile-gmbh.com/ausbildung-vertriebsleiter-verkaufsleiter)



## Stimmen über die Mobile GmbH und Robert Jahrstorfer

“Die Leichtigkeit des Trainers und die vielen praxisnahen Tipps erleichtern die sofortige Umsetzung im Betrieb.”

“Ich habe gelernt, dass ich Aufgaben an meine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter verteilen kann und muss, um mich als Vertriebsleiter um übergeordnete Themen zu kümmern.”

“Ich bin in meiner persönlichen Entwicklung gereift und habe nach kurzer Zeit bereits positives Feedback meiner Kollegen erhalten. Ich würde sofort wieder teilnehmen.”

“Insbesondere die dynamische Persönlichkeit von Robert Jahrstorfer, das intensive Coaching in kleinen Gruppengrößen und die eigene Persönlichkeitsentwicklung machen die Trainings einzigartig.”

“Beim Training zum Mobile cert. Sales Manager wird mit hochmodernen Coaching-Methoden gearbeitet, die nicht alltäglich sind.”

“Wer eine Führungsposition im Vertrieb anstrebt, der ist bei der Mobile GmbH bestens aufgehoben. Alles ist perfekt organisiert.”

“Ich habe mich für die Teilnahme zum Mobile Sales Manager entschlossen, da ich meine Tätigkeiten als Vertriebsleiter reflektieren und weiterentwickeln wollte.”

Robert Jahrstorfer ist Coach, Speaker und Trainer für Business Success in Leadership und Sales. Seit 1993 ist der ausgebildete Kaufmann und Trainer deutschlandweit tätig, um mit Menschen an deren Erfolg und Freude im Business zu arbeiten. Seine umgesetzten Trainingskonzepte wurden mehrmals international ausgezeichnet.

*“Egal was Du tust. Du musst Dich selbst auch gut verkaufen!”*